

ИКОНОМИЧЕСКИ УНИВЕРСИТЕТ - В А Р Н А
ЦЕНТЪР “МАГИСТЪРСКО ОБУЧЕНИЕ”
КАТЕДРА “ЗАПАДНОЕВРОПЕЙСКИ ЕЗИЦИ”

УТВЪРЖДАВАМ:

Ректор : (Проф.д-р Пл. Илиев)

У Ч Е Б Н А П Р О Г Р А М А

ПО ДИСЦИПЛИНАТА: “Чужд език – френски”;

ЗА СПЕЦ: “Международен бизнес” – “СНУ” ; ОКС “магистър“

КУРС НА ОБУЧЕНИЕ: 5; СЕМЕСТЪР: 10 ;

ХОРАРИУМ: общо: 180 ч.; в т.ч. аудиторна 45 ч.

КРЕДИТИ: 6

РАЗПРЕДЕЛЕНИЕ НА ХОРАРИУМА СЪГЛАСНО УЧЕБНИЯ ПЛАН

<i>ВИД УЧЕБНИ ЗАНЯТИЯ</i>	<i>ХОРАРИУМ, ч.</i>	<i>СЕДМИЧНА НАТОВАРЕНОСТ, ч..</i>
ЛЕКЦИИ	0	0
УПРАЖНЕНИЯ	45	3
КОНТРОЛНИ ЗАДАЧИ: Тестове, казуси, контролни, курсова работа, изпит	135	

Изготвили програмата:

1. ст.пр. Т Димитрова.....
2. ст.пр.Св.Иларионова.....

Ръководител катедра: ст.пр. Соня Щерева
„ Западноевропейски езици” (.....)

I. АНОТАЦИЯ

Целта на обучението е придобиване на познания за техниките на изготвяне на международни търговски договори като едновременно със знанията по материята, ще са необходими и задълбочени езикови компетентности. Ето защо, курсът набляга особено на спецификата на терминологията от областта на специализирания икономически и юридически език, присъщ на договорното право, като подобрява заедно с това и речевите умения на обучаемите, посредством решаване на конкретни казуси от сферата на международното търговско договаряне.

II. ТЕМАТИЧНО СЪДЪРЖАНИЕ

No. по ред	НАИМЕНОВАНИЕ НА ТЕМИТЕ И ПОДТЕМИТЕ	БРОЙ ЧАСОВЕ		
		Л	СУ	ЛУ
1.	Les négociations		6	
1.1.	Techniques de communications lors des négociations			
2.	Types de contrats		5	
3.	Maîtriser les éléments juridiques d'un contrat		6	
3.1.	Loi applicable			
3.2.	Accord de volonté			
3.3.	Intégrer les éléments juridiques d'un contrat de vente			
4.	Résoudre des litiges		8	
4.1.	Causes des litiges			
	Solutions des litiges			
5.	Diminuer les risques		6	
5.1.	Recours à des contrats types			
5.2.	Conseils d'un spécialiste			
6.	Le Droit communautaire		8	
6.1.	Principes du droit communautaire			
6.2.	Primauté du droit communautaire			
6.3.	Principaux domaines d'application			
7.	Clauses et règles du contrat		6	
7.1.	Contrat d'agence et de représentation			
7.2.	Contrat de concession et de distribution			
7.3.	Contrat de concession et de licence			
	Общо		45	

IV. ФОРМИ НА КОНТРОЛ:

№. по ред	ВИД И ФОРМА НА КОНТРОЛА	Брой в сем.	ИАЗ ч.
1.	Текущ контрол		
1.1.	Казуси	2	40
1.2.	Тестове	2	40
1.3.	Презентации	1	45
Общо за семестриален контрол:		5	125
2.	Сесиен контрол		
2.1.	Текуща оценка	1	10
Общо за сесиен контрол :		1	10
Общо за форми на контрол :		6	135

V. ЛИТЕРАТУРА

ЗАДЪЛЖИТЕЛНА ЛИТЕРАТУРА:

1. Coiffier H. Exporter – **Pratique du commerce international**, Paris 1985
2. Pasco Corinne, **Commerce international**, Dunod, Paris 2006.

ПРЕПОРЪЧИТЕЛНА ЛИТЕРАТУРА:

1. Barlet.O. Penndorf G. **Intercom**, Max Hubert Verlag1992

Електронни източници :

www.ubifrance.fr

www.bvp.org

www.easa.org